

cooperando

JANEIRO / 2007

ANO XXVII ★ Nº 311

COOPERATIVA DE LATICÍNIOS DE SÃO JOSÉ DOS CAMPOS



SISTEMA DE COTA DE PRODUÇÃO:
NADA MAIS JUSTO PARA O BOM PRODUTOR

[PÁGINA 2]



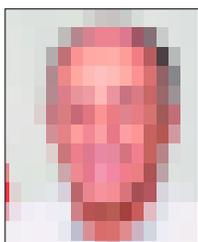
Retrospectiva

A COOPER EM 2006

Os principais acontecimentos do ano que passou

COTA: SINÔNIMO DE JUSTIÇA

Estamos atravessando o momento mais difícil do ano para a pecuária leiteira, o período da safra. A primeira dificuldade diz respeito ao mercado. Sendo o Brasil um país de clima ainda mais quente nesta época do ano, a população desenvolveu o hábito de reduzir o consumo, pois brasileiro prefere leite quente, ao invés de, no verão, ingeri-lo frio, puro ou misturado com frutas.



JOÃO TEODORO / ARQUIVO TEXTUAL

A segunda e mais grave dificuldade é gerada pelo aumento descontrolado da produção. Nesse período do ano o mercado é invadido por uma grande oferta de leite, gerada principalmente pelos produtores safristas, ou, como alguns preferem dizer, pelos “tiradores de leite”. É um tipo de produtor que não se estrutura para obter uma produção estável durante o ano todo.

A soma desses dois fatores – redução de consumo + aumento da oferta de produto – resulta na redução do preço de venda. Ou seja, quando o consumidor toma menos leite em época de maior produção, e quando este leite não é tabelado e tem seu preço flutuante, o que funciona é a lei da oferta e da procura, uma lei que não se consegue revogar.

Para o produtor especializado essa situação ainda é agravada, pois é nesta época que ele investe no plantio de forrageira (alimentos) para lhe dar suporte durante o período da seca.

Diante desse quadro desfavorável, o único caminho a seguir pelos produtores experientes e qualificados é lançar mão do sistema de formação de cotas. Esse sistema nasceu com a finalidade de não cometer uma injustiça contra o produtor especializado, aquele que ajuda sua cooperativa a manter a participação de mercado no período da entressafra, quando os preços são melhores e o mercado é mais receptivo. Nada mais justo que esse produtor seja “protegido” no momento em que os preços caem devido à concorrência desleal dos safristas e à diminuição do consumo.

Felizmente, a maioria absoluta dos associados à nossa Cooperativa conhece e pratica o sistema de cota e excesso, sabe que é o instrumento que melhor remunera e mais valoriza o bom produtor. Sabe também que nenhuma cooperativa neste país teria condição de sobreviver sem a adoção do sistema de cota e excesso.

Portanto, não há como discordar: o preço de cota é uma justiça que se pratica com o bom produtor e o preço de excesso é uma consequência da falta de especialização de alguns produtores. É tudo uma questão de justiça.

Benedito Vieira Pereira
DIRETOR-PRESIDENTE

DIA-A-DIA

NOTÍCIAS DE INTERESSE DO PRODUTOR

VISITANTES



FOTOS JOÃO TEODORO / TEXTUAL

As visitantes vieram à Cooper para conhecer, entre outras coisas, as propriedades nutricionais do leite pasteurizado

Grupo do CCB visita a Cooper

No dia 14 de dezembro a Cooper recebeu a visita de quatro alunas e da professora Diva Freitas, do curso de técnico em nutrição, ministrado pelo CCB – Centro de Capacitação em Beleza, de São José dos Campos. O grupo foi recebido pelo funcionário Adilson Valério.

PROMOÇÃO

OURO FINO PREMIA CLIENTE DA LOJA AGROPECUÁRIA

O produtor rural Gerson Gomes Sobrinho, proprietário da Fazenda Mendes, em Jambeiro, foi o sorteado na promoção Balde Cheio, realizada pela representante regional da empresa Ouro Fino no Vale do Paraíba, Ana Gabriela.

A cada R\$ 30 em compras de produtos Ouro Fino, o consumidor tinha direito a um cupom para concorrer à novilha holandesa P.O. Marli Linjet Chicago, no valor estimado de R\$ 2.500. A novilha está prenhe do touro Frederick, bastante conhecido dos produtores de leite da região.



Ana Gabriela exhibe o cupom premiado no sorteio

O sorteio foi realizado no dia 15 de dezembro e deu sorte para um cliente da Cooper, pois o cupom sorteado foi referente a uma compra feita na loja da Cooper.

O funcionário Hugo Henriques, responsável pela venda ao ganhador, foi presenteado com um DVD.

Cooperativa de Laticínios de São José dos Campos



DIRETOR-PRESIDENTE
Benedito Vieira Pereira
DIRETOR COMERCIAL
Ivo Bonassi Júnior
DIRETOR DE PRODUÇÃO
Custódio Mendes Mota

DIRETORES VOGAIS
Rodrigo Afonso Rossi
Jorge de Paula Ribeiro

SEDE/SÃO JOSÉ DOS CAMPOS

Rua Paraibuna, 295 – Centro – Fone (0xx12) 2139-2244 – Fax (0xx12) 3941-1829 – CEP 12245-020 – São José dos Campos/SP
www.cooper.com.br

cooperando

Publicação da Cooperativa de Laticínios de São José dos Campos – Circulação dirigida à associações, produtores rurais do Vale do Paraíba e Sul de Minas Gerais e representantes da pecuária leiteira. **PRODUCÃO EDITORIAL Textual Comunicação Integrada** – Rua Padre Rodolfo, 353 – Vila Ema – CEP 12243-080 – São José dos Campos/SP – Telefax (0xx12) 3941-8420 – atendimento@textualcomunic.com.br Texto: Wagner Matheus. Fotografia: João Teodoro. Produção Gráfica: Carlos Eduardo Toledo. Editora responsável: Gisela Alves Natal (MTB 13.416/SP) **SUPERVISÃO/COOPERATIVA** Alcides Barbosa de Freitas / João José de Souza / Vera Regina Soares **FOTOLITOS E IMPRESSÃO** Jac Gráfica e Editora **PUBLICIDADE** (0xx12) 3941-8420 / 2139-2225 **Capa:** foto João Teodoro / Textual
■ Registrada no cartório de registro de títulos e documentos sob o número 171519

Calendário 2007 mostra a sede da Cooper

O calendário 2007 da Cooper trouxe como tema o edifício que abriga a sede administrativa da Cooperativa, bem como o auditório e o supermercado. A idéia partiu do associado e colaborador da diretoria Alcides Barbosa de Freitas. "O prédio é bonito, precisamos mostrar nossa estrutura a quem ainda não a conhece", justificou.

O prédio da sede foi inaugurado em 1957, sendo considerado, na época, uma das construções mais modernas da cidade de São José dos Campos. Há alguns anos, foi totalmente reformado para melhor abrigar as atividades da empresa.

O calendário é distribuído todos os anos para cooperados, funcionários, carreteiros, distribuidores, terceirizados, fornecedores e demais amigos da Cooperativa.



QUEM QUISE QUE CONTE OUTRA



Anúncio de jornal

A mulher do Salim morreu e ele foi colocar um anúncio no jornal:

— Põe aí, faz favor: "Sarah morreu".

— Seu Salim, o senhor pode escrever cinco palavras pelo mesmo preço – informou o vendedor.

— Ah é? Então bota: "Sarah morreu, vendendo Monza 89".

Falta de ar?

O caipira teve que fazer uma viagem de avião ao Rio de Janeiro. Quando o avião começou a subir, o caipira ficou roxo. A aeromoça pergunta:

— O que foi, senhor? Falta de ar?

E ele, apavorado, responde:

— Não, dona... É falta de terra memo!

Procurando Tu

O caipira está belo e folgado pescando à beira de um rio, quando aparece um sujeito desesperado:

— Ei, amigo! O senhor não viu por aí uma mulher loira, de camisa azul e saia amarela?

— Ora, vi sim senhor! Passou aqui inda agorinha!

— Puxa, graças a Deus! Então ela não deve estar longe, né?

— Tá não! Principalmente hoje que a correnteza tá fraquinha, fraquinha...

PLANTAS QUE CURAM



ALFACE

Planta herbácea da família das Cichorioideas, de caule carnoso e folhas esverdeadas. O suco do seu caule é rico em óleos essenciais, sais minerais, albumina e princípio amargo.

Tem as seguintes propriedades: laxante, eupéptica, mineralizante, desintoxicante, diurética, antiácida, anti-reumática e sonífera.

É utilizada como calmante e como base para produtos de beleza (rejuvenescedores). É útil também contra a insônia, excitação nervosa, palpitações, reumatismo, hipocondria e conjuntivites.

Por que esperar mais?



Economize e ganhe
mais qualidade de vida.

Sistema de Parcerias
Aussel

A **Aussel** não é, nem opera Planos de Saúde. **Todos os descontos** são repassados integralmente para os associados. Consulte um médico, dentista, faça exames em laboratórios; consulte um advogado e muito mais.

Tudo isto com desconto!
O que você está esperando?

Por apenas
R\$ 3,75 mensais,
por pessoa
você terá acesso a todas estas vantagens.

A **Aussel** presta **Serviço Funerário** e **Auxílio ao luto**. Atendimento em regime de plantão **24 horas** à disposição do associado pelo telefone: (12) 3941 8500.



SISTEMA DE PARCERIAS
www.aussel.com.br

Para maiores informações:

na Cooper, com Marlene.
Ou com Rubens na Aussel
pelo fone (12) 3943-5333

COOPERADOS RECEBEM RETORNO

A chegada do final do ano é uma oportunidade de conagração entre todos os associados da Cooperativa. É quando a empresa faz o pagamento antecipado do retorno ao qual cada cooperado tem direito. Aproveitando o clima de festa, também são entregues cestas de Natal e o tradicional calendário.

Neste ano a entrega foi feita no dia 11 de dezembro em Paraisópolis e no dia 12 em Paraibuna. Os dias 13, 14 e 15 foram reservados para a entrega em São José dos Campos.

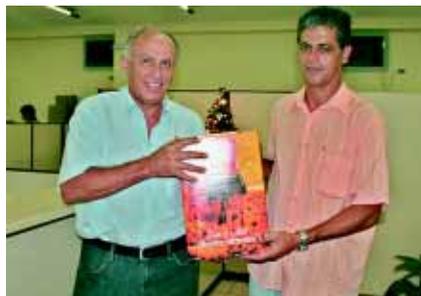
O diretor-presidente Benedito Vieira Pereira e membros da diretoria compareceram para fazer a entrega pessoalmente aos associados e desejar votos de boas festas aos companheiros de cooperativismo.

SEDE / SÃO JOSÉ

Entre os dias 11 e 15 de dezembro, cooperados de todas as regiões receberam o pagamento do retorno antecipado, além de uma cesta de Natal e do calendário para 2007



Da esq. p/ a dir.: o cooperado José Luiz Gonçalves, o diretor comercial Ivo Bonassi Júnior, o cooperado Jaime Ferreira de Carvalho, o diretor vogal Rodrigo Afonso Rossi e o cooperado Jandir Ferreira de Carvalho



Benedito Vieira, diretor-presidente, entrega cesta ao cooperado João Batista de Oliveira



O associado Renato Traballi Veneziani recebe cesta das mãos do funcionário João José de Souza

FOTOS JOÃO TEODORO / TEXTUAL

PARAIBUNA



O diretor vogal Rodrigo Afonso Rossi entrega cestas aos cooperados Kanroku Yoshida e José Afonso Pereira



Da esq. p/ a dir.: o associado Pedro Agostinho de Oliveira, o diretor de produção Custódio Mendes Mota, o associado Messias Rangel de Camargo e o associado e colaborador da diretoria Alcides Barbosa de Freitas

FOTO COOPER

PARAISÓPOLIS



O diretor-presidente Benedito Vieira fala a cooperados de Paraisópolis



O pagamento de retorno e a entrega das cestas transformou-se em confraternização

FOTOS COOPER



Tecnologia em
alimentação animal



PRODUTOS VETERINÁRIOS
AMICIL S/A

INDÚSTRIA, COMÉRCIO E IMPORTAÇÃO

R. Ministro Hipólito, 600 – Bairro Cidade Aracília
Cep 07250-010 – Guarulhos – SP
Fone (0xx11) 6480-1077 – Fax: (0xx11) 6480-3324
e-mail: amicil@uol.com.br



Como sempre, foi uma festa familiar



O churrasco teve acompanhamentos

FOTOS JOÃO TEODORO / TEXTUAL

CONFRATERNIZAÇÃO

Já é tradicional a reunião de fim de ano na sede da Cooper

Um ensolarado sábado, 16 de dezembro, foi o dia escolhido para a festa de confraternização de fim de ano na Cooper, que já está se tornando uma tradição. O encontro é destinado a funcionários, carreteiros, distribuidores e terceirizados.

A novidade deste ano foi que o churrasco de carne bovina e lingüiça recebeu a companhia de outros pratos: arroz, farofa, molho vinagrete e tutu de feijão.

No meio da festa, diretores da Cooper fizeram a entrega das cestas de Natal e do calendário da Cooper para 2007.



A confraternização já é tradicional



A diretoria prestigiou o encontro

ENTREGA DE CESTAS A FUNCIONÁRIOS E CARRETEIROS



Carreteiros recebem suas cestas



O fiscal de linha Ditão entre os diretores Benedito Vieira e Custódio Mendes Mota



O carreteiro Ademir Renô dos Santos recebe sua cesta das mãos do diretor-presidente Benedito Vieira



Alcides Barbosa de Freitas, colaborador da diretoria, entrega cestas aos funcionários Ana Cristina dos Santos e Eivaldo Ferreira Vilas Boas

Ao contrário das outras peruas, esta ajuda o seu carro a não ficar parado no trânsito.



Controle de Qualidade Ipiranga. Sua gasolina ainda mais garantida.

Seja sincero. Toda vez que você pára num posto para abastecer, não pinta aquela dúvida? "Será que essa gasolina é de boa qualidade?"

Para tranquilizar você e garantir o melhor desempenho do seu carro, a Ipiranga adotou um rigoroso Programa de Qualidade de Combustíveis. Um controle que começa nas nossas bases de armazenamento e continua nos postos. Ainda nas bases, todos os nossos combustíveis são quimicamente marcados, o que permite diagnosticar se o produto que você está levando é mesmo da Ipiranga. Nos postos, os nossos Veículos de Controle de Qualidade realizam diariamente mais de 1.000 testes de qualidade nos combustíveis armazenados nos tanques. É só procurar pelo selo que você vê neste anúncio para saber que postos já foram visitados e aprovados.

A Ipiranga também não descuida dos serviços. Uma equipe de assessores comerciais acompanha de perto o comportamento do mercado e a atuação dos nossos revendedores, treinando, orientando e sugerindo o melhor para você e seu carro.

E, para garantir que toda essa qualidade dure para sempre, a Ipiranga conta com a Isatec, uma empresa voltada à pesquisa e ao desenvolvimento de novas tecnologias e produtos.

Da próxima vez que você for abastecer, pare num posto Ipiranga. E fique tranquilo. Porque onde tem esse selo tem apaixonados por carro.



www.ipiranga.com.br



REVENDEDOR EXCLUSIVO

Via Roma cresce, devagar e sempre

No coração do tradicional Jardim Maringá, em São José dos Campos, a Panificadora Via Roma domina a paisagem. Estabelecimento antigo, foi adquirido há cerca de quatro anos pelo casal Gustavo Celeste e sua esposa Priscila, que iniciou a recuperação do ponto.

"Quando chegamos, o prédio estava em péssimo estado e a padaria necessitava de melhorias nos produtos e no atendimento. É o que estamos fazendo, e os fregueses estão aprovando nosso novo perfil", explica Priscila.

A Via Roma é revendedor exclusivo Cooper desde que o casal assumiu os negócios. E eles não se arrependem dessa exclusividade. "Temos toda a linha da Cooper, mas o forte das vendas são os leites pasteurizados de todos os tipos", informa a comerciante.

Além disso, o ponto forte do estabelecimento é a confeitaria. Os bolos, tortas e pudins são muito apreciados, sendo que o campeão de vendas nesse segmento é a torta de morango, muito elogiada pelos clientes.

A filosofia de Gustavo e Priscila é melhorar

FOTOS JOÃO TEODORO / TEXTUAL



Fachada da Via Roma, no Jardim Maringá



Priscila: parceria aprovada com a Cooper

sempre, criando novos atrativos para que a clientela da Via Roma seja sempre crescente.

■ **Panificadora Via Roma** – Praça Pedro Américo, 8 – Jardim Maringá – São José dos Campos – fone 12 3922-9546. Aceita cartões de débito. Funcionamento de segunda a sexta-feira das 6h00 às 22h00; aos sábados e domingos, das 6h00 às 21h00.



Antonio: "Nossa marca tem que estar na memória do consumidor"

MARKETING

FOCO NA QUALIDADE

Em um período de grande competitividade no mercado devido ao excesso de leite disponível para consumo, como sempre ocorre no período da safra, o Departamento de Vendas e Marketing está trabalhando para aumentar as vendas dos produtos Cooper.

O supervisor de vendas Antônio José Carneiro adotou a estratégia de levar ao consumidor a mensagem de qualidade de toda a linha Cooper, desde os leites até os derivados. "É o diferencial que precisamos mostrar para o consumidor", afirma Toninho.

Cartazes com a mensagem da qualidade superior dos produtos Cooper estão sendo afixados em todos os pontos-de-venda. Toninho está coordenando a distribuição. "Nossa marca tem que estar presente na memória do consumidor e os cartazes são um ótimo meio para isto", garante.



50 ANOS AGROINDÚSTRIA BRASILEIRA

Ao lado, pastagem reservada às novilhas. Segunda à esq., a moderna sala de ordenha mecânica



SIMPLESMENTE O MELHOR

Tudo o que Hissachi Takehara faz acaba sendo um sucesso

Não existe negócio em que **Hissachi Takehara** entre para perder. Em tudo o que faz, este nissei natural de Marília, que vive há 42 anos em Jacareí, é um vitorioso. Há quinze anos, quando formou o Sítio Takehara, localizado a 5 quilômetros do centro de Jacareí, o produtor decidiu plantar alfafa. Rapidamente, chegou à marca de 1 milhão 250 mil pés por mês, o que lhe valeu o título de maior produtor de alfafa do Brasil.

Porém, quando já pensava em expandir a produção, o país foi sacudido com o problema da cólera, que tornou quase proibitivo o consumo de folhagens e de peixe cru. Era hora de mudar o rumo da propriedade e, a partir dessa época, nasceu o Hissachi produtor de leite.

Na pecuária leiteira, o empreendedor também não deixou por menos. Rapidamente, formou um belo plantel de gado holandeses P.O., construiu enormes silos para abrigar o volumoso para o gado e investiu em outras instalações adequadas. Resultado: em 1997, no Torneio Leiteiro da Fapija, a vaca Conde Prince Paula, de sua propriedade, bateu o recorde sul-americano ao produzir 91,8 Kg de leite.

Mas a história de Hissachi não pára por aí. Hoje, além de produtor rural, ele é empresário de sucesso no ramo comercial. Por isso, mantém como seu homem de confiança no sítio o administrador David Vicente Machado de Lima, que trabalha com ele há sete anos e cuida de tudo na propriedade.

LEITE E LEGUMES

Além de ser responsável por uma produção média de 1.200 litros de leite tipo B retirados por meio de moderna ordenhadeira em sistema “espinha de peixe”, o Sítio Takehara é um exemplo de sucesso no aproveitamento das terras férteis

FOTOS JOÃO TEODORO / TEXTUAL



Hissachi: “temos o melhor da roça, mantendo todas as facilidades da cidade”

de várzea que dominam toda a propriedade.

“Daqui saem todas as semanas cerca de 300 caixas de abobrinha, mandioca e pepino com destino ao Ceasa de São Paulo”, informa David. Além disso, a área produz milho para ensilagem e a pastagem é toda formada por capim tifton 085, considerado ótimo volumoso para ser usado o ano inteiro.

TRATO DE PRIMEIRA

A disponibilidade da matéria verde facilita o trato do rebanho, que é feito à base de silagem de milho, cevada e **Ração Lactação 22% Cooper** durante o ano inteiro. “Aqui, até o cachorro é movido a ra-

ção da Cooper”, brinca David.

Além da ração Lactação, são utilizadas a **Ração Cooper Novilha 18%** para novilhas e vacas prenhes, enquanto para as bezerras de até 84 dias a **Ração Cooper Bezerros 18%** não pode faltar. A ração usada para novilhas foi desenvolvida pela Cooper especialmente de acordo com as necessidades do rebanho do Sítio Takehara.

Um dos cômodos da propriedade, contendo cerca de 100 sacos de ração com o rótulo da Cooper, é a prova definitiva do sucesso da ração produzida pela Cooperativa.

MANEJO ANTI-ESTRESSE

Sabedor da delicadeza do rebanho holandês para enfrentar o calor e outras condições desfavoráveis do clima tropical brasileiro, uma das maiores preocupações de Hissachi Takehara é proporcionar conforto para os animais.

A operação anti-estresse começa pela instalação de seis ventiladores no *free-stall* onde ficam as vacas em lactação. Além disso, uma solução inovadora aplicada com sucesso pelo produtor foi cobrir o teto de zinco dos estábulos com uma fina camada de capim napí, que garante acentuada redução da temperatura no local.



O administrador David mostra o estoque de ração da Cooper, a única que entra no Sítio Takehara

FICHA DO PRODUTOR

cooperado
Hissachi Takehara

propriedade
Sítio Takehara, de 30 alqueires,
localizado a 5 Km do centro
de Jacareí

rebanho
104 fêmeas holandesas P.O.,
sendo 46 vacas em lactação
e 58 novilhas e vacas prenhes

produto
leite B

produção média atual
1.200 litros/dia

Outra técnica de manejo utilizada na propriedade é a divisão do rebanho em lactação em quatro lotes. “As vacas do lote um são as que estão no pico da lactação, enquanto os lotes três e quatro comportam animais que já estão sendo preparados para a secagem e posterior prenhez”, relata o administrador.

A reprodução é feita por meio de inseminação. A cada seis meses, um veterinário da empresa Semex visita a propriedade para promover o acasalamento. O sistema permite a correção da genética da cria por meio da escolha do touro adequado às necessidades da vaca. “Nossa primeira preocupação é manter um plantel com ótimo perfil leiteiro”, observa David.

O administrador conta com uma equipe de cerca de 10 funcionários para tocar todas as atividades do sítio. E até nesse ponto o empresário Hissachi não tem de que reclamar, pois o sítio ocupa uma faixa de zona rural em plena área urbana de Jacareí, o que facilita tudo, inclusive a contratação de mão-de-obra. “Temos o melhor da roça, mantendo todas as facilidades da cidade”, comemora o produtor.

O que foi notícia no 'mu

O ADEUS A PEDRO PINHEIRO

No dia 21 de janeiro, após longa enfermidade, faleceu o associado Pedro Pinheiro do Prado, que ocupou vários cargos na diretoria da entidade. Fundador e presidente por vários mandatos do Sindicato Rural de Monteiro Lobato, ele foi o criador da Expomonteiro, tradicional feira agropecuária da região.



JOÃO TEODORO / ARQUIVO TEXTUAL

tos. No caso do **leite Cooper**, a presença desse tipo de gordura é inexistente. As embalagens dos leites resfriado e B em saquinho já haviam sido substituídas em setembro de 2005.

ELEIÇÃO NA COOPER

No dia 11 de março, com mais de dois terços dos votos válidos, os associados da Cooperativa de Laticínios de São José dos Campos conduziram a chapa comandada pelo diretor-presidente Benedito Vieira Pereira para um novo mandato na entidade, válido para o triênio 2006/2008. Os demais membros da chapa eleita foram os seguintes associados: Custódio Mendes Mota (diretor de produção); Ivo Bonassi Júnior (diretor comercial); Rodrigo Afonso Rossi (1º vogal) e Jorge de Paula Ribeiro (2º vogal). Na mesma data foram escolhidos os novos integrantes do Conselho Fiscal para o exercício de 2006.



VOLTA AO LITORAL NORTE

O verão 2006 no Litoral Norte contou com mais uma atração: a volta dos produtos Cooper para a região. As principais padarias e supermercados de Caraguatatuba e São Sebastião passaram a receber os produtos Cooper, para alívio dos veranistas do Vale do Paraíba e também para os moradores das duas cidades, que sentiam saudades do **leite Cooper**.



LEITES TÊM NOVO RÓTULO

O **leite Cooper tipo B** em caixinha ganhou nova "cara". A embalagem ficou mais leve e moderna, além de ganhar uma nova versão da tradicional vaquinha que acompanha a marca Cooper. A mudança, ocorrida no mês de fevereiro, também visou atender às exigências da resolução RDC nº 360, da Agência Nacional de Vigilância Sanitária, que introduziu alterações na tabela de informação nutricional do produto, obrigando a constar a quantidade de gordura trans dos alimen-



CLÍNICA ANALISA LEITE COOPER

Atendendo a uma exigência da Instrução Normativa nº 51, do Ministério da Agricultura, desde o primeiro trimestre do ano a Cooper passou a enviar, todos os meses, amostras de leite de todas as propriedades de associados para análise na Clínica do Leite, nome dado ao laboratório da Esalq/USP, de Piracicaba. A análise fornece várias informações sobre o leite recolhido, inclusive a CCS (Contagem de Células Somáticas), que serve para orientar a melhoria da qualidade do leite.



COOPERADO 100%

A Cooper lançou no mês de junho uma campanha interna tendo como alvo os próprios associados. Batizada como "Cooperado 100% Participativo", a campanha tem como objetivo alertar o conjunto dos associados para a necessidade de utilizarem os serviços oferecidos pela entidade. A intenção da diretoria é demonstrar que o cooperado que dá preferência aos produtos e serviços disponíveis na Cooper só tem a ganhar, pois fortalece a Cooperativa, da qual ele é um dos proprietários.



TREINAMENTO DE FUNCIONÁRIOS

Dezesseis funcionários da Área Industrial da Cooper concluíram em abril um treinamento, iniciado no mês de setembro de 2005, focando a manutenção de equipamentos. A atividade foi oferecida pela empresa de embalagens Tetra Pak.

PROTEGENDO O MEIO AMBIENTE

A Cooper comemorou o Dia Mundial do Meio Ambiente (5 de junho) mostrando, através da revista **Cooperando**, as ações desenvolvidas pela entidade visando a proteção da natureza. As principais conquistas apresentadas: reciclagem de oito das dez toneladas de lixo mensais produzidas na sede da Cooper; economia de mais de 20% no consumo de energia elétrica após a reestruturação dos horários de produção e eliminação de desperdícios; o tratamento de todos os efluentes da usina de beneficiamento antes



QUEM PRODUZ UM GRANDE ALIMENTO MERECE RECEBER A MELHOR NUTRIÇÃO.



Para que a vaca leiteira produza com saúde, é importante promover uma suplementação alimentar adequada. O Novo Bovigold e o Lactobovi Top fornecem nutrientes que suprem as deficiências de minerais e vitaminas da vaca leiteira, gerando ótimos índices de produção, reprodução e melhorando a qualidade do leite.

É a Tortuga investindo em tecnologia para você produzir mais e melhor.

www.tortuga.com.br • 0800 011 62 62



Mais tecnologia. Mais resultados.

ndo Cooper' em 2006

de lançá-los na rede pública; a geração própria de toda a água utilizada na sede de São José através de dois poços semi-artesianos.

TORNEIO COOPER/FAPIJA

De 6 a 9 de julho foi realizado o III Torneio Cooper/Fapija. O torneio ocorre simultaneamente à Fapija, a Feira Agropecuária de Jacareí, e dele só podem participar associados da Cooper. Em 2006, o regulamento foi alterado, constando de seis ordenhas e definição do vencedor por aproximação, com volume total de 75 quilos de leite. Ao registrar produção final de 74,930 quilos, a vencedora do torneio foi a vaca Aretuza, de propriedade do cooperado José Rubens Alves. Participaram do torneio 23 vacas, inscritas por 16 cooperados.



VITÓRIA NA EXPOMONTEIRO

A 16ª Expomonteiro, tradicional feira agropecuária promovida pelo Sindicato Rural de Monteiro Lobato, realizada de 2 a 6 de agosto, teve como



ARQUIVO TEXTUAL

destaque a vitória expressiva, no torneio leiteiro, da cooperada Terezinha da Silva Batista e de seu filho Afonso Batista Júnior. Além da vitória com a vaca Mascarada II, a vaca Bragança ficou com a terceira colocação. Ambas vieram do Sítio Santa Terezinha, de São Francisco Xavier, de propriedade da cooperada. A lamentar, deve ser registrado o falecimento da associada Terezinha, ocorrido no dia 17 de novembro.

BOAS PRÁTICAS (1)

Sempre perseguindo novas melhorias na qualidade do leite e derivados que produz, a Cooper promoveu o treinamento de todos os funcionários da Área Industrial para seguirem as normas de Boas Práticas de Fabricação. As boas práticas consistem em uma série de procedimentos de higiene e comportamento no ambiente de trabalho que, seguidos por todos os profissionais da área, produzem resultados positivos para a qualidade final dos produtos. A avaliação do grupo submetido ao treinamento foi feita nos dias 29 de agosto e 1º de setembro.

MUDANÇAS NO SUPERMERCADO

O Supermercado Cooper, um dos serviços à disposição dos associados, ficou ainda melhor. Depois de realizar uma pesquisa junto



aos usuários, foram adotadas as seguintes melhorias: promoções mensais de vários produtos; maior variedade de marcas, procurando oferecer produtos em três faixas de preço (top de linha, médio e popular); maior variedade e melhorias no setor de frios.

LAC MIX VITAMINA

Para se somar à já vitoriosa **Lac Mix Morango**, a Cooper lançou no mês de outubro a bebida láctea **Lac Mix Vitamina**, com sabor de mamão, maçã e banana. Poucas semanas depois do lançamento, e após ser oferecida para degustação nos principais pon-



tos-de-vendas, **Lac Mix Vitamina** transformou-se em um sucesso de vendas.

BOAS PRÁTICAS (2)

No dia 26 de outubro, os 65 participantes do treinamento de Boas Práticas de Fabricação receberam seus certificados. Além disso, foram premiados os três funcionários que obtiveram melhor aproveitamento na avaliação final, respectivamente, Christiano do Espírito Santo Moura, Tissiana Pereira Coppini e Odair Pereira Lima.



VISITAS DE 2006

A Cooper mantém um concorrido programa de visitas, recebendo estudantes de escolas de ensino infantil, fundamental e médio da região, e grupos de adultos, sejam estudantes ou profissionais de diversas áreas. A seguir, a relação das escolas e entidades que visitaram a Cooper em 2006:

- **Senac de São José dos Campos** – duas turmas do curso de nutrição e dietética (fevereiro).
- **E.E. Major Miguel Naked**, do Jardim Morumbi (SJC) – 80 alunos (abril).
- **Emef Dosulina de Andrade**, do Altos de Santana (SJC) – turmas de 5ª e 6ª série (abril).
- **E.E. Waldemar Ramos** (SJC) – 200 alunos (maio).
- **Emef Prof. Hélio Augusto de Souza** (SJC) – 70 alunos (maio).
- **Obra Social Célio Lemos** (SJC) – alunos dos períodos da manhã e da tarde (maio).
- **Escola Municipal Terezinha do Menino Jesus Porto Wuó** (Santa Branca) – (agosto).
- **Escola Municipal Benedita Aparecida Acutelli de Oliveira** (Santa Branca) – (agosto).
- **Emef Santana** (SJC) – (setembro).
- **Emef Ana Berling Macedo** (SJC) – (setembro).
- **Escola Profª Idelena Menezes Trefílio de Carvalho** – alunos da educação infantil (setembro).
- **Obra Social e Assistencial Madre Maria Teresa de Jesus** (SJC) – 60 crianças (outubro).
- **Escola Criar** (SJC) – 15 alunos (outubro).
- **Alfalit Brasil** (SJC) – 40 estudantes do curso de alfabetização de adultos (outubro).
- **Colégio Univap** (SJC) – alunos de 2ª série (outubro).
- **Escola Cristã** (SJC) – (outubro).
- **Colégio Univap** (SJC) – (novembro).
- **Escola Agrícola Coopercoltia** (Jacareí) – alunos do curso técnico em agropecuária (novembro).
- **CCB – Centro de Capacitação em Beleza** (SJC) – alunas do curso de técnico em nutrição (dezembro).

MADEIRAS TRATADAS, FLORESTA PRESERVADA.

Madeira direto da usina
Madeira serrada e tratada
Mourões - caibros - esteios - decks - vigas
Madeiras (eucaliptos, pinus)

USITRATA

(12) 9157-7294 / 9157-7648

Rodovia dos Tamoios, km 52 - Bairro Canoas - Paraibuna/SP

aniversariantes

COOPERADOS

JANEIRO (2ª QUINZENA)

Dia 18: Edmauro Nogueira do Amaral. **Dia 19:** Adriano Ribeiro de Oliveira. **Dia 20:** Benedito Sebastião de Sousa. **Dia 23:** Carlos Alberto Alvarenga. **Dia 24:** Alvimar Campos de Paula. **Dia 25:** Albano José de Paula Santos; Airton Marson Júnior. **Dia 26:** Mauro Andrade da Silva. **Dia 27:** João Batista dos Santos.

FEVEREIRO (1ª QUINZENA)

Dia 1º: Ronaldo de Magalhães Castro. **Dia 3:** Sílvia Mancilha Barbosa. **Dia 4:** Antonio Pessoa de Moraes. **Dia 5:** Kanroku Yoshida. **Dia 7:** Antonio Santiago Silva Filho. **Dia 9:** Luiz Augusto de Souza Neto. **Dia 13:** Carlos Alberto de Oliveira. **Dia 14:** Nicanor de Camargo Neves Filho; João das Mercês Almeida; Luciano Camargo Miranda.

FUNCIONÁRIOS

JANEIRO (2ª QUINZENA)

Dia 16: Maciel Rodrigo da Silva; Eduardo Henrique de Barros. **Dia 18:** Valderi Marcondes Caputo. **Dia 21:** Waldik Acácio de Medeiros. **Dia 22:** Roberta Fabiana Lima. **Dia 30:** Sandra Aparecida do Nascimento Rizzo; Thiago Rodolfo Amaral.

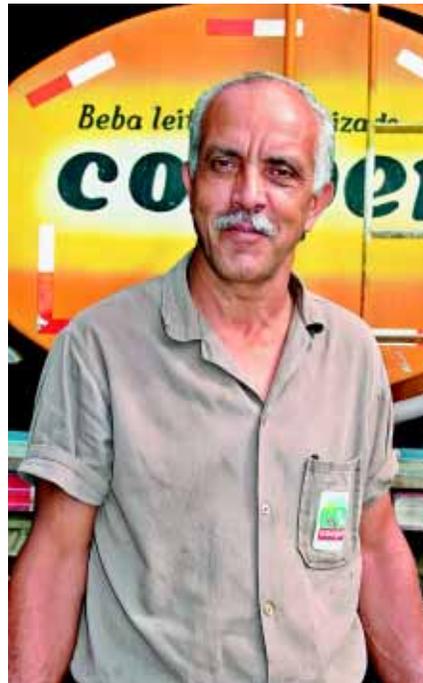
FEVEREIRO (1ª QUINZENA)

Dia 2: Amanda do Carmo Moraes. **Dia 4:** Sérgio Aparecido Moreira; Tissiana Pereira Coppini. **Dia 9:** Liovaldo Militão da Silva; Abel de Moraes. **Dia 11:** Oliveira Pereira da Silva.

FALECIMENTO

A Cooper comunica com pesar o falecimento do funcionário **João Carlos dos Santos**, do Setor de Processamento de Dados, ocorrido no último dia 25 de dezembro.

FOTOS JOÃO TEODORO / TEXTUAL



Noel: ele e o irmão mais velho nasceram no dia de Natal

A VIDA DE NOEL ESTÁ LIGADA AOS FERIADOS

Por ter nascido em um dia 25 de dezembro, o mecânico de caminhão **Noel da Cunha**, funcionário da Cooper desde março de 1972, ganhou como homenagem o nome do bom velho. Nada mais natural. Porém, daí por diante é impressionante a série de coincidências envolvendo a vida de Noel, o Natal e outras datas comemorativas.

“Meu irmão, dez anos mais velho que eu, também nasceu em um 25 de dezembro e por isso recebeu o nome de Antonio Natal”, revela. E tem mais: “Tenho uma filha nascida no dia 31 de dezembro e dois filhos, um nascido no Carnaval e outro em um Dia das Mães”, completa Noel.

Mineiro de Jesuânia, vindo de família religiosa, Noel sempre se sentiu muito feliz por ter nascido na data que a Igreja escolheu para festejar o nascimento de Jesus Cristo. “Além disso, a gente economiza, pois comemora aniversário e Natal com uma festa só”, brinca Noel, que parece ser “perseguido” pelas datas comemorativas.

EX-TÍMIDO RECEBE VISITANTES DA COOPER

Encarregado de usina **José Adilson Lopes Valério** conta que, quando jovem, era uma pessoa extremamente tímida. “Só consegui vencer a timidez quando resolvi estudar mais os assuntos para adquirir confiança”, confessa. E não é que deu certo? Hoje, Adilson é o encarregado de recepcionar praticamente todos os grupos de visitantes que vêm conhecer a usina de beneficiamento e a sede da Cooper em São José.

Adilson integra o time formado pela gerente da Área Industrial Sênea e pela técnica em laticínios Luciane.

“A Sênea me integrou à equipe, me transmitiu muita teoria e, além disso, pesquisei outras



Adilson: emoção no contato com o público

coisas por conta própria”, explica Adilson, que hoje é praticamente o titular desse trabalho. Segundo ele, se as visitas são muito apreciadas pelos convidados, para ele também é motivo de emoção. “O contato com o consumidor mexe com o meu lado emocional porque sinto que, ao conhecer de perto pessoas que consomem nossos produtos, minha responsabilidade no trabalho que faço na usina aumenta ainda mais, aumenta o compromisso com a qualidade”, diz o ex-tímido, que está a cada dia mais

desenvolto em seu papel de anfitrião, até porque no próximo mês de maio completará 29 anos de Cooper.

Crédito rural é a sua melhor opção. Veja porquê.

No BANCO REAL / ABN AMRO BANK você tem acesso aos financiamentos de que precisa em condições diferenciadas. São taxas e juros adequados ao seu perfil. Os financiamentos destinados ao custeio agrícola e os que serão aplicados em investimentos na agricultura são bons exemplos do que o REAL / ABN AMRO pode fazer para formar uma parceria sólida com você. (Confira exemplos da linha de financiamento rural na tabela ao lado.)

EXEMPLOS DE FINANCIAMENTOS

TIPO X MODALIDADE	CUSTEIO	INVESTIMENTO
GADO DE CORTE VALOR MÍNIMO R\$ 10.000,00 VALOR MÁXIMO R\$ 60.000,00	ÚNICA PARCELA APÓS 1 ANO	2 PARCELAS, SENDO 50% NO 1º ANO E 50% NO 2º ANO
GADO DE LEITE VALOR MÍNIMO R\$ 10.000,00 VALOR MÁXIMO R\$ 90.000,00	PARCELAS BIMESTRAIS (1 ANO) CARÊNCIA 2 MESES	PARCELAS TRIMESTRAIS (2 ANOS) CARÊNCIA 3 MESES

Financiamentos Rurais para Custeio e Investimento Presalário com taxa de 8,75% ao ano. Sujeito a análise e aprovação de crédito. Há taxas de juros, IOF e seguro prestamista na operação. Consulte-nos.

Conte com o REAL / ABN AMRO hoje mesmo. Visite nosso gerente no Posto Cooper e descubra as melhores opções para fazer os seus planos virarem realidade.



Fazendo mais que o possível.



COOPERATIVA DE LATICÍNIOS DE SÃO JOSÉ DOS CAMPOS

Leite B

RANKING / PRODUTOR	LITROS / MÊS
1º Airton Marson Júnior (Caçapava)	85.712
2º Augusto Marques de Magalhães (Caçapava)	82.742
3º André Bertolini (Tremembé)	53.410
4º Rogério Alves de Oliveira (Salesópolis)	39.239
5º Angel Guillem Moliner e outro (Jacareí)	34.735
6º Fazenda Itapeva Agropecuária Ltda. (Jacareí)	34.634
7º Cia. Agrícola Santa Eudóxia (Santa Branca)	34.410
8º Hissachi Takehara (Jacareí)	33.793
9º Miguel Kodja Neto (Jacareí)	33.371
10º Carlos Alberto Alvarenga (Caçapava)	29.541
11º Alexandre Racz (Caçapava)	25.750
12º Antônio Vilela Candal (Jacareí)	25.323
13º Igor Alfred Tschizik (Paraibuna)	22.738
14º Benedito Vieira Pereira (SJC Campos)	22.564
15º Adilson de Oliveira (SJC Campos)	20.776
16º Kanroku Yoshida (Jacareí)	20.356
17º George Barranlard Neto (Santa Isabel)	19.412
18º José Francisco Nogueira Mello (Mogi das Cruzes)	19.060
19º Benedito Ribeiro do Vale Filho (Tremembé)	18.908
20º César Fernandes (Igaratá)	17.943
21º Renato Traballi Veneziani e outros (SJC Campos)	17.845
22º Celso Borsoi Berti (Caçapava)	17.729
23º Rogério Miguel (Santa Branca)	17.676
24º Eduardo Mendes (Natividade da Serra)	16.524
25º Mário Moreira (SJC Campos)	16.404
26º Eugênio Deliberato Filho (Mogi das Cruzes)	16.197
27º Rodrigo Afonso Rossi (Caçapava)	15.884
28º Olavo Alves de Souza (Tremembé)	15.750
29º José Afonso Pereira (Jacareí)	15.043
30º Marcus Vinicius Pinto da Cunha (Jacareí)	14.171

Leite Resfriado

RANKING / PRODUTOR	LITROS / MÊS
1º Ivo Bonassi Júnior (Brazópolis)	17.499
2º José Veronez (SJC Campos)	16.617
3º José Gomes de Almeida (Santa Branca)	16.533
4º Mauro Andrade da Silva (Caraguatatuba)	15.608
5º Bráulio Souza Vianna e outros (Paraibuna)	12.540
6º Sérgio Augusto Galvão César (Caraguatatuba)	10.271
7º Maria Tereza Corrâ (São José dos Campos)	9.344
8º Expedito Rosa Perillo (Santa Branca)	9.282
9º Plauto José Ferreira Diniz (Caçapava)	8.936
10º Antonio de Paula Ferreira Neto (SJC Campos)	8.910
11º Dirceu Aparecido Straiotto (Paraibuna)	8.883
12º José Tenório Viana (Santa Branca)	8.490
13º Olavo Napoleão Taino e outros (Caçapava)	8.460
14º Maria de Lourdes Silva Leite (Paraibuna)	8.162
15º Alvimar Campos de Paula (Caçapava)	7.925
16º Mauro Donizette Leite (Caraguatatuba)	7.761
17º José Carlos Pereira da Silva (SJC Campos)	7.581
18º Lázaro Vitor Vilela dos Reis (Jambeiro)	7.370
19º Alexandre Ramos Ferraz (Paraibuna)	7.163
20º Antonio Simões de Jesus Neto (Jacareí)	7.082
21º Ivan Giovanelli (Caçapava)	6.991
22º Adilero Fonseca Miranda (Caçapava)	6.839
23º Norival Pereira Andrade (Paraisópolis)	6.174
24º Fernando José Miranda (Guararema)	5.970
25º Antônio Otávio de Faria (Natividade da Serra)	5.884
26º Alzira Pereira de Oliveira (Caçapava)	5.819
27º Geraldo Peretta (Caçapava)	5.577
28º Cirilo Nunes (Cachoeira de Minas)	5.553
29º Fernando Henrique Galvão Vilela dos Santos (Caçapava)	5.446
30º José Benedito dos Santos (Paraibuna)	5.422

MOURÕES ALPINA. É PAU PRA TODA OBRA.



Madeiras de eucalipto com a garantia do tratamento em autoclave.

- ✦ Mourões, esticadores e palanques para currais
- ✦ Esteios, linhas e caibros roliços
- ✦ Postes para eletrificação interna
- ✦ Pontaletes, lenha e nó de pinho

Madeira serrada sob encomenda



DURABILIDADE GARANTIDA

Rod. dos Tamoios, 3524 V. São Bento - SJC Campos (0xx12) 3923-5201

0 Km e Semi-novos

financiamento / à vista / carta de crédito



VINAC
consórcios

Av. Cassiano Ricardo, 441 - S.J.Campos

0800 770 7811